

# Репутаційний менеджмент

Кириченко Наталя Валеріївна

Алєщенко Людмила Олександрівна





## Актуальність та зміст дисципліни

Сьогодні з розвитком діджиталізації, обміном інформацією, відгуками, рейтингами **репутаційний менеджмент** став необхідною складовою для компанії будь-якого масштабу, з будь-якого сегменту.



*А зміни пов'язані з пандемією  
лише прискорили рух у цьому напрямку.*



# Мета дисципліни

Набути ґрунтовні знання та практичні навички щодо особливостей формування, розвитку та впровадження або застосування **репутаційного менеджменту** як складної системи керування репутацією.



# Тематичний план дисципліни

- 1 Поняття ділової репутації
- 2 Параметри ділової репутації
- 3 Створення інформаційної основи репутації
- 4 Технології управління діловою репутацією компанії
- 5 Технології управління діловою репутацією керівника
- 6 Антикризові комунікації як інструмент захисту репутації
- 7 Управління кар'єрою



# *У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач вищої освіти набуває наступних компетентностей:*



*Застосовувати знання зі сфери  
репутаційного  
менеджменту у своїй професійній  
діяльності.*



*Організовувати й контролювати  
командну професійну діяльність.*



*Вміти правильно і доречно  
використовувати мовні засоби у  
професійній практиці піарника  
відповідно до мовних норм.*



*Проводити систематичний  
моніторинг репутації як  
компаній так і персона.*



*Організовувати маркетингову діяльність та розробляти піар-  
стратегії для поліпшення репутації, з урахуванням кризових  
ситуацій.*



## Напрямки роботи в репутаційному менеджменті:

- ❖ робота з масовою громадськістю та споживачами (підтвердження якості роботи та задоволеності з боку клієнтів, залучення в якості клієнтів відомих, авторитетних організацій, тактика індивідуальних дисконтів та послуги сервісу) ;
- ❖ робота з власними співробітниками (турбота про співробітників, підвищення кваліфікації та професіоналізму, підтримання позитивного клімату в колективі);
- ❖ робота з топ-менеджментом;
- ❖ позиціювання компанії на ринку (визначення її свого місця), опрацювання політики компанії в цілому;
- ❖ підвищення престижності компанії та роботи в ній;
- ❖ участь в суспільно значущих акціях, благодійність, спонсорство (благодійні акції є важливим фактором для підтримки репутації);
- ❖ посилення фінансової стабільності, збільшення розмірів компанії та розширення бізнесу.



*Дякую за увагу!*

